



## De adoptie van SBR onder softwareleveranciers

Kennisplatform Administratieve software  
24-06-2014 te Baarn

Door: Jaap Wassink



www.extendum.nl

1



## Even voorstellen....

Jaap Wassink

- Werkzaam bij Extendum | Opleidingen
- Lid SBR Koepeloverleg
- Initiatief tien koepels: [www.SBRsoftwarecheck.nl](http://www.SBRsoftwarecheck.nl)



www.extendum.nl

2

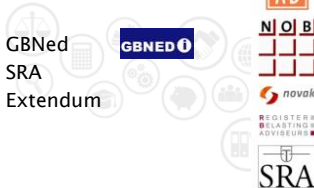


## SBR en Softwareleveranciers: geen bron van innovatie

Publicatie, mei 2014 van  
[www.SBRsoftwarecheck.nl](http://www.SBRsoftwarecheck.nl)

Auteurs:

Gerard Bottemanne  
Menno Kooreman  
Jaap Wassink



www.extendum.nl



## Onderzoek

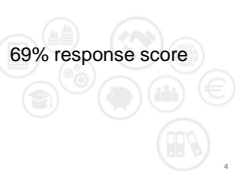
Doel: Beeld schetsen van status SBR binnen software.  
SBR verplichting of meer?

Opzet:

- 1) Schriftelijke inventarisatie  
52 SWL aangeschreven  
36 reacties:

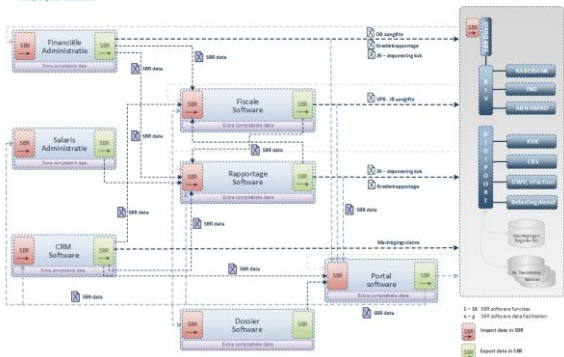
69% response score

- 2) Interview met 4 SWL



www.extendum.nl

4



ROADMAP 2020 - SOFTWARE KETENINTEGRATIE MET SBR



	Aanwezig	Verwacht	Niet aanwezig
<b>SBR rapportage</b>			
IB/Vpb	7	-	29
BTW/ICP	22	1	13
Jaarrekening publicatiestukken	10	4	22
Jaarrekening inrichtingsstukken	4	3	29
Kredietrapportages	9	4	23
CBS-opgaven	2	5	29
Overigen	2	1	33

www.extendum.nl

6

## SBR ontwikkelagenda

Welke nieuwe SBR -functionaliteit staat de komende 2 jaar op de ontwikkelagenda?

20 SWL's noemen SBR verplichtingen

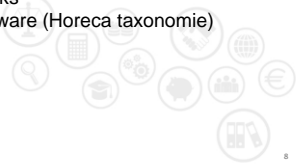
- Invoering NBA-Assurance
- Suppletie aangifte via SBR
- Publicatiestukken KvK
- Kredietrapportage banken
- Loonheffing



## SBR ontwikkelagenda

10 SWL's noemen overige SBR functionaliteiten:

- Uitbreiding taxonomieën en rapportages
- Import XBRL-doc
- Renderen XBRL-doc
- Aansluiting benchmarks
- Aansluiting kassasoftware (Horeca taxonomie)



## Interviews

1. Essentie van SBR?
2. Wie profiteert het meest/minst van SBR?
3. Eigen SBR business case?
4. Wordt volledige SBR potentieel benut?
  - a. Wie is aan zet?
  - b. Wat is nodig?



## Interviews

### 1. Essentie van SBR?

Algemeen: Uitwisselen van data dmv standaardisatie.

Nuances:

- Financiële en niet financiële data
- Integrale uitwisseling



## Interviews

### 2. Wie profiteert het meest/minst van SBR?

Meest	Minst
Uitvragende partijen (?)	Ondernemers
	Intermediairs
	Administratieve software



## Interviews

### 3. Eigen SBR business case?

Algemeen: Korte termijn geen!

Nuances:

- Klantvraag is leidend.
- Organisatie van data is bus.case.
- Morele verplichting.
- Voorsprong tov andere SWL.



## Interviews

### 4. Wordt volledige SBR potentieel benut?

Algemeen: Nee!

Wat is nodig?

- Stabiele technische- en regelgevende kaders
- RGS
- Benchmark

Wie is aan zet?

## Wie is aan zet?

Uitvragende partijen

2-richtingsverkeer  
Incentives

Intermediair

Klantvraag?

Koepels

Initiëren

SWL

Businesscase?

## Conclusie

- SBR verplichting is leidend.
- Beperkt aantal SWL pakken SBR voortvarend op.
- Eenrichtingsverkeer uitvragende partijen.

SBR kickers:

- Referentie Grootboek Schema
- Benchmark

Wie? Wij allen.

