



# PowertoPay voorstelrondje

- Organisatie sinds 2009 alleen gefocust op het verwerken van betalingsverkeer als een service
- Privaat gefund
- Gevestigd en opererend in Nederland
- Development Centre in Roemenië
- Meer dan 300 klanten live
- Organisatie met IT en Business kennis
  - Connectiviteit/Communicatieprotocollen
  - Processen in de bank
  - Payments & Cash Management
- Lean business model (as a Service)



# use case: VolkerWessels

## Uitdaging klant

- ✓ Klant kent veel rekeningen en gebruikers en is voor mutaties afhankelijk van banken voor beheer van gebruikers.
- ✓ Hoge externe kosten per gebruiker voor toegang (€ 30 per gebr./maand)
- ✓ Aanlevering van betalingen via internet bankieren omslachtig en tijdrovend proces

## Oplossing

Payment Hub met gebruik van online payment entry en autorisatie module en directe aanlevering bij bank via FTP kanaal

## Resultaat

- ✓ Beheer gebruikers en toegang tot rekeningen in eigen hand
- ✓ Aanleveren van betalingen volledig geautomatiseerd

## Huidige status

- ✓ Meerdere opdrachten per dag
- ✓ > 400 rekeningen
- ✓ Ca. 300 gebruikers

# use case:



## Uitdaging klant

- ✓ Met vestigingen in diverse landen, lokale administraties en bank relaties had klant behoefte aan centraal beheer van gebruikers en inzicht e/o autorisaties van betalingen vanuit hoofdkantoor
- ✓ Tevens behoefte aan betaaloplossing voor incidentele high-value betalingsopdrachten ter vervanging van fax

## Oplossing

Payment Hub met met bankconnectiviteit en online payment entry

## Resultaat

- ✓ Gebruikers beheer door klant
- ✓ Inzicht in betalingen van lokale vestiging en waar wenselijk additionele autorisatie door HQ
- ✓ Aparte module voor incidentele volume betalingen

## Huidige status

Tientallen gebruikers in diverse landen en meerdere betalingen per week

# use case:

## Uitdaging klant

- ✓ Groot real estate fund met diverse fondsen heeft meer dan 500 rekeningen over meer dan 25 banken in 18 landen wereldwijd
- ✓ Gebruikt voor al deze banken diverse online bankportalen en wil dit rationaliseren naar 1 systeem
- ✓ Terugtrekken grote bank uit Nederland

## Oplossing

Payment Hub met met bankconnectiviteit (host-to-host en SWIFT) en online payment entry

## Resultaat

- ✓ Gebruikersbeheer door klant
- ✓ Indelen van autorisatie-gebruikers in zogenoemde groepenstructuur
- ✓ Vervanging van alle bankportalen

## Huidige status

Implementatiepilot met twee banken  
Plan van aanpak voor migratie naar nieuwe bank mbv Payment Hub  
Optie uitrol voor alle banken

# use case:



## Uitdaging klant

- ✓ Oplossing om output vanuit CRM om te zetten in betalingsopdrachten
- ✓ Oplossing om administratieve systemen te voeden met betalingsinformatie van verschillende banken

## Oplossing

Payment Hub met conversie van klant-specifieke file format naar SEPA DD en CT en conversie van statements naar pakket specifiek formaat

## Resultaat

- ✓ Werkende geautomatiseerde oplossing zonder (dure) aanpassingen in CRM en administratieve systemen

## Huidige status

- ✓ Dagelijkse verwerking van statements en statusrapportages
- ✓ Maandelijks conversie van zo'n 600.000 betalingsopdrachten

# use case:



## Uitdaging klant

- ✓ Complexiteit van rejections oplossen buiten CRM pakket en ontlasting van administratie bij reconciliatie

## Oplossing

Payment Hub inclusief mandaat management en reconciliatie

## Resultaat

- ✓ Mandaat beheer rechtstreeks vanuit CRM zonder aanpassingen
- ✓ Verwerking van zg. rejections buiten CRM om
- ✓ Geautomatiseerde oplossing voor reconciliatie van rejected opdrachten voor administratie

## Huidige status

- ✓ Maandelijks verrijking van (bulk) betalingen met mandaat informatie en aanlevering bank
- ✓ Dagelijkse verwerking status rapportages

# use case:



## Uitdaging klant

- ✓ Om te kunnen wisselen van huisbankier had klant behoefte aan een oplossing om de bestaande bank-specifieke dagrapportage te kunnen leveren vanuit de rapportage van nieuwe huisbankier

## Oplossing

Payment Hub met conversie van MT940 naar proprietary formaat

## Resultaat

- ✓ Naadloze overstap voor klant zonder aanpassingen in systemen bij bank of klant zelf

## Huidige status

Dagelijks informatie aanlevering t.b.v. settlement van circa 300 rekeningen



# use case:

## Uitdaging klant

- ✓ Met SAP implementatie in verschillende landen met ieder zijn eigen lokale bank-relaties, legacy formats en SEPA tijdslijnen, zocht klant flexibele oplossing voor de introductie van SEPA

## Oplossing

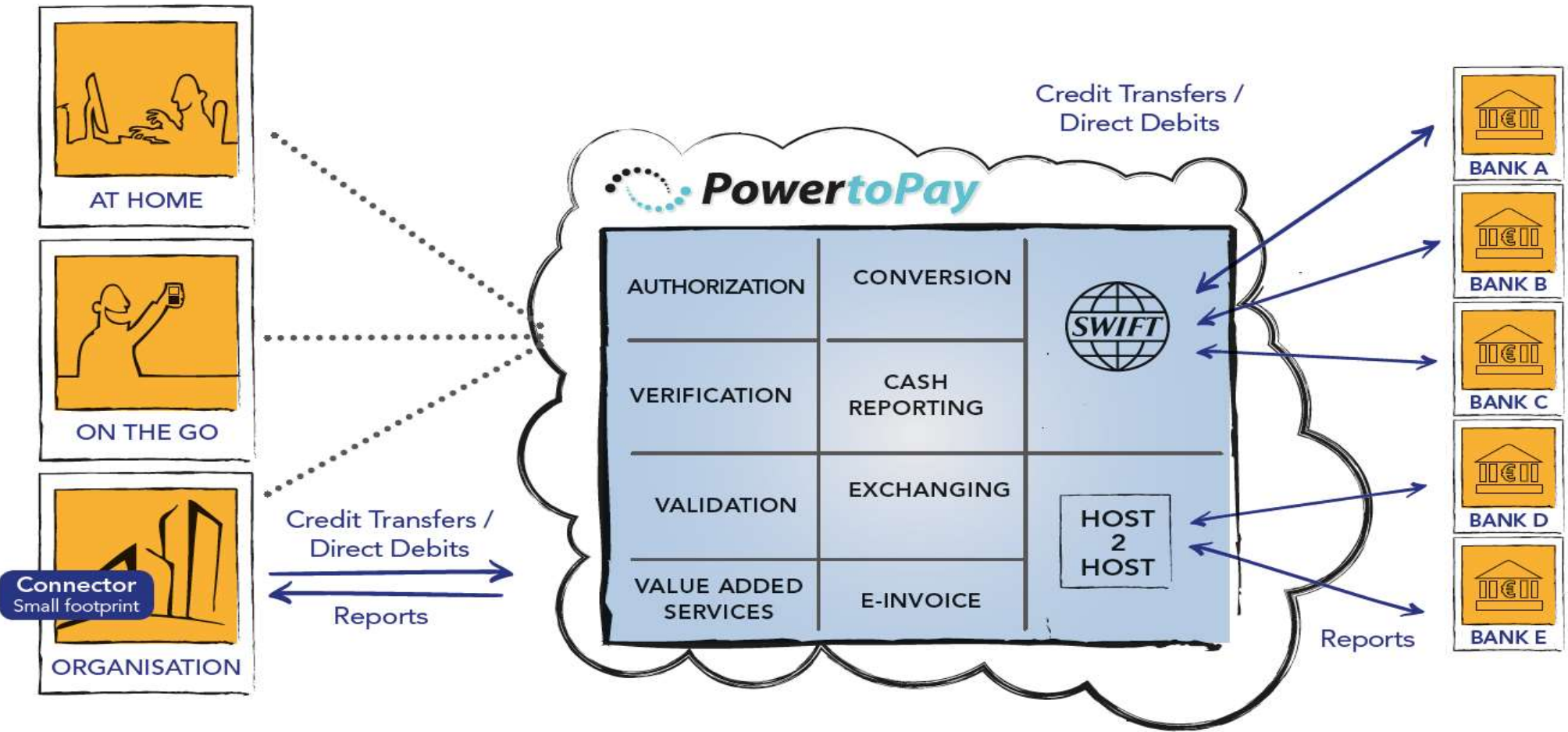
Payment Hub inclusief mandaat management en conversie van verschillende land- & bankformaten naar SEPA DD en CT

## Resultaat

- ✓ Passende oplossing voor ieder land binnen programma tijdslijnen
- ✓ Geen dure/complexere aanpassingen in SAP

## Huidige status

- ✓ In gebruik in 12 landen
- ✓ Conversie van 15 verschillende (legacy) formaten in SEPA CT





**PowertoPay BV**

**T** +31 20 26 20 839

**I** [www.powertopay.com](http://www.powertopay.com)

**E** [info@powertopay.com](mailto:info@powertopay.com)

